

# Promouvoir et soigner son personal branding



## **OBJECTIFS DE LA FORMATION**

- Connaître les règles d'écriture adaptés aux réseaux.
- Construire son image de marque personnel sur les réseaux sociaux.
- Apprendre à prendre la parole sur le web.
- Utiliser les outils de veille et savoir gérer son image.
- Diffuser du contenu pour mettre en avant son expertise.
- Maîtriser les fonctionnalités LinkedIn.



### **POINTS FORTS**

- Vous êtes formé par un expert de la communication
- Formation mise à jour régulièrement suivant les
- évolutions technologiques et les usages des réseaux
- Vous vous mettez à jour sur les techniques de Marketing sur le Web.
- Vous êtes regroupé selon des groupes de niveaux
- Nous privilégions la pratique lors de ces journées de formation, afin que vous repartiez avec un vrai bagage.
- Formation éligible à un financement par l'OPCO.



### **PUBLIC VISÉ** Cette formation est ouverte à tous.

Tous secteurs confondus. 8 stagiaires maximum par session.



## **DURÉE & LIEU DE LA FORMATION**

1/2 journée Salle Meeting Place à Strasbourg, au sein de votre entreprise ou à distance.



### **PRÉREQUIS**

Connaître les fondamentaux de la communication. Bonne connaissance du Web en général, des outils bureautiques et accès à un ordinateur avec connexion internet.

# **MOYENS PÉDAGOGIQUES**

La pédagogie sera active et participative.

Elle sera constituée des apports d'information des formateurs sous forme de support PowerPoint illustrés d'exemples pratiques, de mini-cas d'application, questions- réponses.

Des ateliers de travail pourront être mis en place afin de faciliter les échanges d'expérience et confronter les idées et meilleures pratiques.

Aussi un support de présentation sera remis à l'issu de la formation sous la forme de fichier PDF.

# **COMPÉTENCES ACQUISES**

- Prendre la parole sur les bons espaces.
- Se valoriser et avoir une ligne éditoriale claire.
- Gérer le fond et la forme.
- Cartographie de son identité numérique.



# **Programme**

### 1. Généralités

- Les enjeux pour sa carrière professionnel.
- Etat des lieux de la présence sur le web.
- Les fondamentaux de la présence sur le web.

### 2. Mettre en place son personal branding

- Définir sa stratégie sur les réseaux sociaux .
- Optimiser sa présence sur les réseaux sociaux.
- Découvrir les bonnes pratiques sur les réseaux sociaux.
- Utiliser Linkedin pour mettre en avant son expertise.
- Les bonnes pratiques pour réseauter efficacemment.
- Publier du contenu engageant pour doper son expertise et sa crédibilité.

### 3. Veiller sur sa e-reputation

- Maîtriser votre communication et votre image.
- Comment agir en cas de crise.

#### 4. Contrer les menaces de sa présence numérique

- Déceler la source du problème
- Contacter la source du support

### 5. Exercices et questions

# **MODALITÉS D'ÉVALUATION DES ACQUIS**

L'évaluation des acquis se fait à travers un questionnaire et des exercices de mise en pratique afin de vérifier que les objectifs de formations ont été complétés.

Une attestation de réussite à la formation sera délivrée à l'issue de cette dernière.

Notre agence est centre de formation agréé par l'Etat et enregistré sur Datadock, sous le numéro d'agrément 426 705 40867











